

# AUDITING sas

Società di Consulenza Aziendale, dal 1985

10146 TORINO – Pzza Del Monastero 5

T 011 779 42 55 – F 011 197 01 807 – M [auditing@fastwebnet.it](mailto:auditing@fastwebnet.it) – [www.auditingitalia.it](http://www.auditingitalia.it)

---

Invio messaggio per presentare dei **SERVIZI** svolti presso PMI di ogni settore, dimensione e zona

1. **ORGANIZZAZIONE AZIENDALE – AMMINISTRATORI AZIENDALI – TUTOR START UP**
2. **AMMINISTRAZIONE AZIENDALE**
3. **CONTROLLO GESTIONE**
4. **PIANIFICAZIONE FINANZIARIA**
5. **MERCATI STUDI FATTIBILITA' per CERCARE OPPORTUNITA' di BUSINESS**
6. **CONSIGLIERI CONSORZI EXPORT – COORDINATORI RETE IMPRESE**
7. **DOCENTI DI FORMAZIONE**

## 1. ORGANIZZAZIONE AZIENDALE

- Aiutare imprenditori nel pianificare progetti e programma. Selezione Personale.
- Coordinare le funzioni
- Incarichi di Amministratori Aziendale; Alter ego Imprenditori; Tutor Start up anche per passaggi generazionali

## 2. AMMINISTRAZIONE AZIENDALE

- Elaborazione Contabilità, generale, analitica, costi, magazzino, banche, budget, business plan,
- Controllo di Gestione e Pianificazione Finanziaria
- Impostazione ed Analisi Reporting quali il Quadro Controllo Costi, foglio lavoro del Rendiconto Finanziario ed Analisi indici finanziari, economici, commerciali, patrimoniali.
- Rapporti tecnici con Banche, Professionisti, Clienti, Fornitori, Associazioni Imprenditoriali, ecc...

## 3. FINANZIAMENTI

- Cercare e gestire risorse finanziarie, anche agevolate e contributi
- Scrivere progetti e fare la rendicontazione

## 4. MERCATI ESTERI

- Assistenza nella diagnosi dei punti di forza e di debolezza in temine di prodotti, di mercati target raggiungibili ed organizzazione aziendale
- Come impostare e finanziare progetti all'estero. Per fare i primi passi per entrare e radicarsi
- Assistenza nel reperimento di informazioni sui Paesi bersaglio Fare Studi di Prefattibilità e Fattibilità, per valutare opportunità di Business e decidere se vale la pena investire.
- Organizzare e partecipare a missioni economiche, con l'appoggio di: ICE, Centri Esteri, Camere di Commercio Estero, Associazioni Imprenditoriali; per meeting one to one con Imprenditori locali, per selezione e scambi opportunità di business to business.
- Check up Imprese estere selezionate, per conoscere la situazione patrimoniale, economica, finanziaria, organizzativa
- Assistenza nella ricerca di attivazione di canali di vendita e/o di cooperazione e nella realizzazione di opportune iniziative commerciali. Aprire RETE VENDITE. Fare selezione di Buyers, Rappresentanti, Franchising
- Supportare l'Impresa nella costituzione e gestione Strutture operative di produzione, commercio, servizi. Occuparsi delle funzioni Amministrative e di Revisione. Mantenere i contatti con la Sede in Italia
- Coordinatori CONTRATTO RETE IMPRESE L 122/10 – Manager CONSORZI di Internazionalizzazione L 134/12. Fare sistema, formare una squadra tra Imprese, per realizzare progetti all'estero

## 5. FORMAZIONE AZIENDALE

- CORSI di: CONTABILITA' GENERALE ed ANALISI BILANCI – GESTIONE AZIENDALE & FINANZIARIA – GESTIONE MAGAZZINO ED ACQUISTI – MARKETINT STRATEGICO ED OPERATIVO – MARKETING TURISMO – FOOD & BEVERANCE MANAGEMENT – START UP IMPARO L'IMPRESA.

<b>CORSI</b>	<b>Cenni su programma, da personalizzare con Impresa</b>	<b>Ore</b> indicative
<b>CONTABILITA' GENERALE</b>	Piano dei conti. Metodo partita doppia, Tecniche bancarie, Documenti contabili e fiscali – Libri obbligatori. Normativa Iva nazionale, comunitaria, internazionale. Scritture contabili, rettifiche d'esercizio	32
<b>ANALISI BILANCIO</b>	Riclassificazione bilancio gestionale, indici economici, finanziari, commerciali, patrimoniali	16
<b>CONTROLLO GESTIONE</b>	Il Controllo di Gestione comprende elementi essenziali per il supporto alle decisioni ed il controllo delle performance: la Contabilità Direzionale, il Budget, il Reporting ed i Key Performance Indicators. Piano dei conti, Centri di Costi, Metodi di ribaltamenti dei costi, Direct costing, Activity Based Costing, Balanced scorecard, Indici Bep, Make or Buy. Stesura Budget, Business plan. Casi pratici	32
<b>GESTIONE MAGAZZINO</b>	Sicurezza Carrellisti. Valutazione Magazzino. Lotto Economico. Organizzazione, metodo just in time. Criteri di gestione in regime di turbolenza e scarsa liquidità	32
<b>PIANIFICAZIONE FINANZIARIA</b>	Foglio lavoro del Rendiconto Finanziario indici di equilibrio finanziario, ciclo monetario, cash flow, finanziamenti agevolati	24
<b>MARKETING INTERNAZIONALE</b>	Come impostare e finanziare un progetto imprenditoriale per fare i primi passi in mercati esteri, Come entrare e radicarsi. Focus Brasile, Russia norme doganali, fiscali, civili, commerciali, contrattuali	24
<b>CONTRATTO RETE IMPRESE</b>	Metodo di fare sistema per realizzare progetti a low cost, in piena autonomia, con agevolazioni finanziarie e contributi	16
<b>START UP IMPARO L'IMPRESA</b>	Come avviare, organizzare, gestire, finanziare una nuova impresa anche per passaggi generazionali.	32
<b>MARKETING AGRO TURISMO</b>	Come aprire e gestire un agro turismo. Aspetti commerciali, comunicazione, fiscali, igienici, ristorazione, commodation	24
<b>FOOD &amp; BEVERAGES MANAGEMENT</b>	Corso rivolto a Ristoranti-Alberghi- Agroturismo, anche per realizzare Progetti verso Mercati Esteri. Programma International Food & Beverages Management. Budget operazioni di previsioni d'esercizio. Analisi e Costi di controllo. Servizio acquisti e giacenza magazzino, rapporti con Fornitori	24

**Obiettivi:** Disponibilità a svolgere servizi in ogni settore dimensione di imprese e zona. I servizi sono svolti personalizzati all'impresa e vengono coordinati per quanto riguarda: come, cosa, quando, quanto, con l'imprenditore. Sarà scritta una lettera d'incarico, definendo quali sono i problemi d'affrontare e risolvere. I Compensi sono parte fissi e parte variabili. Nell'Impresa stiamo il tempo necessario, per svolgere le funzioni stabilite, il rapporto è flessibile e mirato. Non lasciamo l'Imprenditore quando serve. Siamo un supporto, ma senza invadenza, l'esperienza acquisita in tanti anni nelle Imprese, la riteniamo utile se serve all'impresa. Si cerca di fare sistema con altre impresa, per formare una squadra, insieme si vince. Per le Imprese interessate all'Estero, parteciperemo a missioni economiche e svolgere tutti i servizi attinenti, in affiancamento o in sostituzione dell'Imprenditore, per l'avvio dei primi contatti con gli interlocutori utili al creare rete vendite o rapporti di business, sarà dedicata ad ogni impresa 3 giorni a missione.

## REFERENZE e ESPERIENZE

**Raffaele Colonna, Amministratore e Consulente ed Auditing sas**  **T 348 230 71 77**

1970 **FIAT** Contabilità Generale per progetti Belo Horizonte e Urss. 1978 **HELIOS ITALIA** **Revisore** Bilancio, collaborazione con Commercialisti. 1982 **Consulente** Aziendale, 1985 costituzione **AUDITING** sas. 1988 Associati **CONFINDUSTRIA ASSOCONSULT**, membri settore PMI Internazionalizzazione e Collegio Revisori. 1996 **DOCENTE** Formazione, Corsi svolti a: Aosta, Ivrea, Torino, Cuneo, Alessandria, Biella, Novara, Pavia, Varese, Busto Arsizio, Seregno, Cantù, Lecco, Monza, Milano, Brescia, Verona, Bolzano, Vicenza, Padova, Venezia, Rovigo, Parma, Modena, Ferrara, Ravenna, Rimini, Bologna, Firenze, Piombino, Pescara, Barletta, Fasano, Lecce. 1997 **Consigliere e Consulente di CONSORZI EXPORT**, missioni, progetti, promozioni PMI di Business in: Argentina, Uruguay, Brasile, Perù, Centro America, Costa D'Avorio, Burkina Faso, Tunisia, Marocco, Russia, Svizzera, CE.

**CLIENTI** Commercialisti: Gallo, Vernetti, Russo, Forlani. Organismi di Formazione: Casa di Carità, Gruppo CS, Forema. Elea, Isp Italia, Randstad, Keyco, VCO Formazione. Società di consulenza: Gruppo Soges, Gruppo Safi. Consorzi: Consorzio Canavese Export, Consorzio ICIM, Consorzio Promozione Turistico Alberghiero, Consorzio Italiasia, A **Rio de Janerio** si opera con **Rafael Zibelli** presidente AICC Associazione Nazionale Commercio e Cultura e UIM Unione Italiani nel Mondo

---

Per informazioni inviare una mail specificando **CON chi PARLARE** e N **TELEFONO**.

Il ns Consulente Vi contatterà nel più breve tempo possibile. M

Grazie della Vs cortese attenzione

[auditing@fastwebnet.it](mailto:auditing@fastwebnet.it)